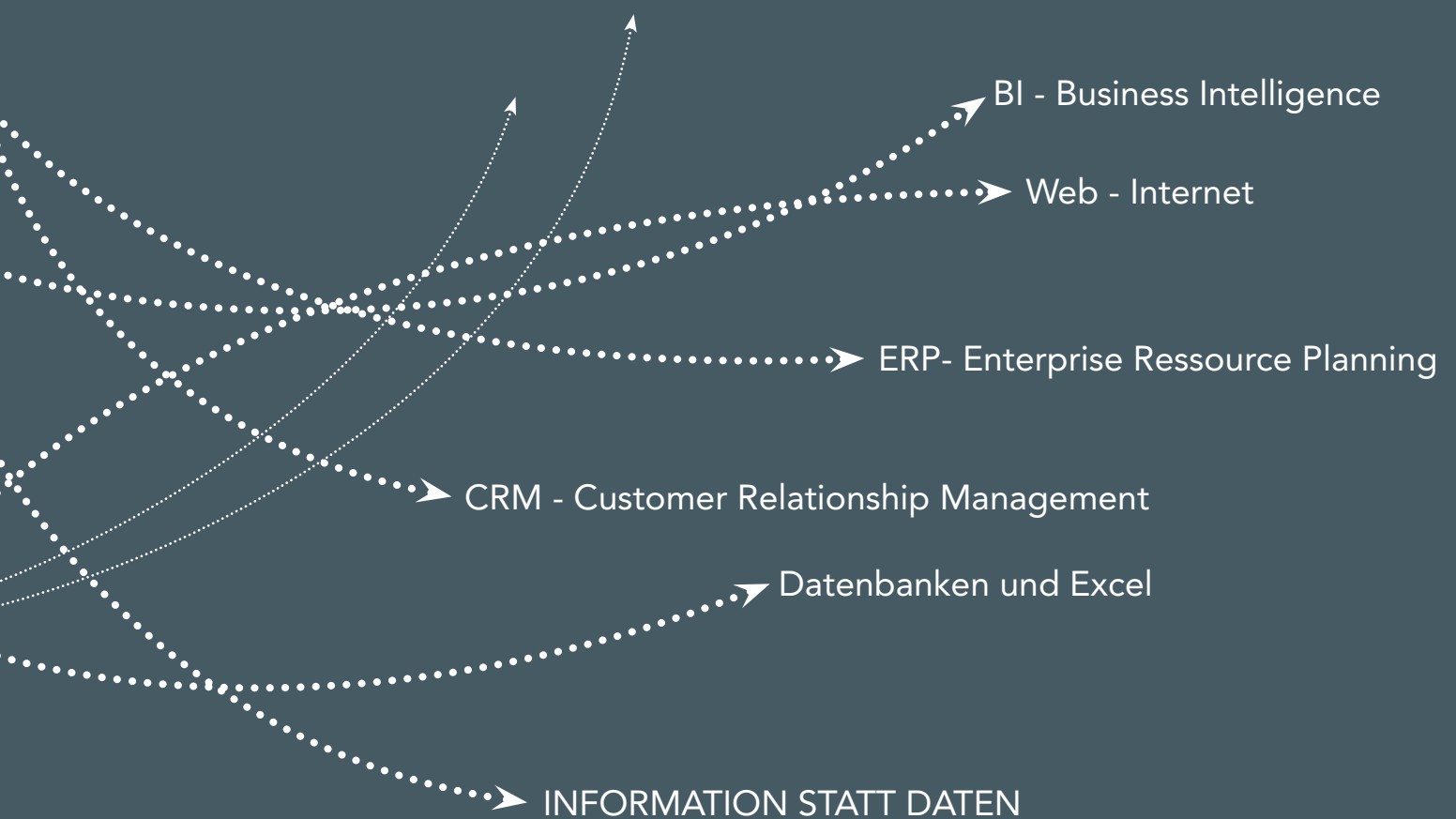




 **PLUG & PLAN**
VIELE QUELLEN – EINE ENTSCHEIDUNG

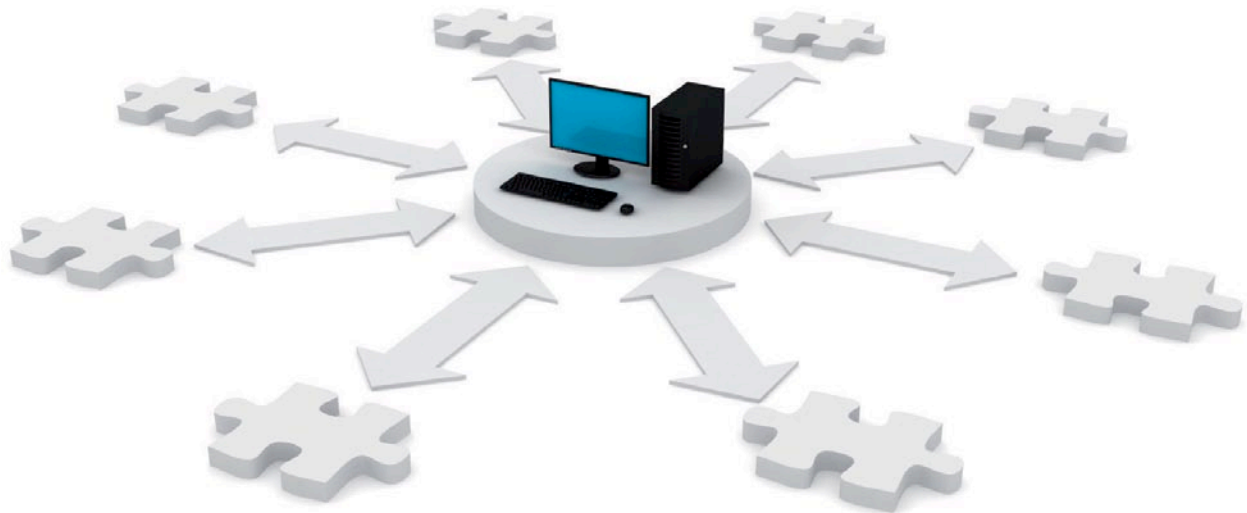


MIT LEICHTIGKEIT ÜBER UNTERNEHMENSGRENZEN HINWEG

Mit Plug-and-Plan können wiederkehrende, maßgeschneiderte Analysen über Systemgrenzen hinweg erstellt werden. Von der Effizienzprüfung einzelner Unternehmensprozesse bis hin zu Detailanalysen ganzer Geschäftsbereiche und über die Grenzen des Unternehmens hinaus.

SCHNELL UND PRÄZISE. ANALYSEN, DIE BISHER AUFWENDIG UND KOMPLIZIERT WAREN.

Variable Daten können bedarfsorientiert gegenüber gestellt werden, sodass Abhängigkeiten und Einflüsse von Unternehmens- und Organisationsprozessen ersichtlich werden. Plug-and-Plan arbeitet vor allem dort effektiv, wo unstrukturierte Daten in eine logische Abhängigkeit gebracht werden sollen.



Plug-and-Plan ist intuitiv, flexibel und einfach zu bedienen. Ideal für schnelle und verbindliche Auswertungen in tabellarischer, textlicher oder bildlicher Darstellung. Jeder Anwender der mit MS-Office arbeitet, kann nach kurzer Einarbeitung Plug-and-Plan bedienen.

IDEAL FÜR MANAGER UND EXPERTEN

Plug-and-Plan ist eine innovative Software, die für Manager, Controller und Fachleute im Unternehmen gleichermaßen schnelle und punktgenaue Auswertungen liefert.

Diese Entscheidungsgrundlagen reduzieren das unternehmerische Risiko auf ein Minimum.

DIE DATENHOHEIT BLEIBT UNANGETASTET

Bei der Anwendung von Plug-and-Plan werden keine Daten aus den bestehenden IT-Systemen externalisiert. Direkt von einem USB Stick arbeitend werden höchste Sicherheitsansprüche erfüllt.

NEUE TECHNOLOGIE BEI VERTRAUTER OBERFLÄCHE

Die webbasierende Anwendung arbeitet auf Basis der von Cockpit-Consulting mit der Fachhochschule Salzburg entwickelten Methode der „Visual-SQL-Statements“ für visuelle Datenabfragen. Somit können ohne Hilfe eines IT-Spezialisten mit einfachen „Drag- und Drop“-Funktionen Auswertungen erstellt werden.



IN VIER SCHRITTEN ZU VERBINDLICHEN ERGEBNISSEN:

1. Schritt – Auswahl der Datenquellen

Mit Hilfe des einfachen Assistenten können Webportale, Excel-Dateien sowie Datenbanktabellen als Datenquelle ausgewählt werden. Dies funktioniert über das Kopieren der Dateien beziehungsweise durch die Angabe der Webadressen des Portals.



DAX TOPS		
	Kurse	Diff%
Henkel Vz	38,01	+1,16%
HeidelbergCe	27,11	+1,14%
BASF N	44,93	+1,07%
Bayer N	41,17	+0,85%

DAX FLOPS		
	Kurse	Diff%

2. Schritt – Selektion der gewünschten Informationen

Hier werden mit Hilfe eines simplen Klicks auf das angebotene Datenfeld die gewünschten Informationen ausgewählt.

3. Schritt – Zusammenstellung der Auswertung

Die ausgewählten Datenquellen der gewünschten Auswertung werden anhand einfacher „Drag and Drop“-Aktionen verknüpft.



4. Schritt – Die gewünschten Ergebnisse liegen vor. Täglich mit neuesten Daten.

UNIVERSELL EINSETZBAR. VOM EINKAUF BIS ZUM MARKETING

Drei Anwendungsfälle aus dem Produktions- und Dienstleistungsbereich skizzieren beispielhaft die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von Plug-and-Plan.

Beispiel Produktionsbetrieb – Vertrieb arbeitet effizienter als Einkauf

Ein Unternehmen hat eine Auftragsfertigung für elektronische Steueranlagen, elektrische Baugruppen für Kräne, Werkzeugmaschinen und Fertigungsroboter. Die Kunden sind Kranbauer, Maschinenbauer aber auch technische Ausrüster von Kleinkraftwerken.

Da laufend neue Kunden aus neuen Branchen dazu kamen, wurden immer wieder neue Lieferanten gesucht und beauftragt. Bei der letzten Analyse der internen Kostenrechnung fiel auf, dass der Verkauf um rund 30% kostengünstiger arbeitete als der Einkauf, obwohl die beiden Prozesse sich ziemlich ähnlich darstellten.

Eine Analyse der beiden Prozesse war daher notwendig. Für diesen Zweck mussten Daten aus dem CRM-System mit jenen aus dem internen Rechnungswesen im ERP-System und teilweise auch aus dem Buchhaltungssystem verglichen werden. Manuell durchgeführt, ein sehr aufwändiger Prozess, der wesentliche Ressourcen des Personals binden würde.

Plug-and-Plan ermöglichte die einfachen Zugriffe auf die Webportale des CRM- und ERP-Systems durch die Angabe der Webadresse. Daten aus dem Buchhaltungssystem lagen in diesem Anwendungsfall regelmäßig als Excel-Datei vor und wurden automatisiert ausgelesen. In Folge verknüpfte Plug-and-Plan die Daten der drei Datenquellen und bot die gewünschte Auswertung automatisiert und in kürzester Zeit an.

Beispiel Marketing – exakt zu neuen Zielgruppen

Eine Eventagentur plante ein neuartiges Herbstevent in Wien und suchte dafür potentielle Besucher. Die Zielgruppen definierten sich über die Fanggemeinschaften der auftretenden Bands, Personen mit einer Affinität zu den Produkten der Sponsoren sowie Vereinen und Organisationen aus dem Großraum Wien, die sich durch das Motto der Veranstaltung anziehen lassen sollten.

Plug-and-Plan erlaubt die Verwendung von Datenquellen wie herold.at, Facebook und Xing und lieferte in kürzester Zeit eine Auflistung von potentiellen Besuchern.

Beispiel Preisentwicklung – den Wettbewerb permanent im Blick

Die Mitarbeiterin einer Reifen Ein- und Verkaufsgenossenschaft hatte bisher monatlich Marktpreise eruiert und in einer Excelliste erfasst, um dem Management eine rollierende Preisgestaltung zu ermöglichen. Dies geschah bisher durch die manuelle Suche auf unterschiedlichen Internetportalen der Reifenlieferanten sowie der Reifen-Wettbewerber.

Mit Plug-and-Plan wurde dieser Prozess automatisiert. Der Zeitaufwand von einem Tag wurde auf eine Stunde reduziert. Zusätzlich konnte die Abfragefrequenz von einmal pro Woche auf dreimal erhöht werden, ohne dass Mitarbeiter zusätzlich beansprucht wurden. Die Fehlerquote reduzierte sich auf zirka 3%.



Management- und Organisationsberatung
Nordstraße 4
A-5301 Eugendorf
Tel.: +43 (0)6225 20 080
Mobil: +43 (0)669 1102 6616
office@cockpit-consulting.at
www.cockpit-consulting.at

